

Artisans, Commerçants,
TPE/PME, porteurs de projet
du Val d'Yerres Val de Seine



Boostez

la croissance de

votre entreprise

NOS EXPERTS DU DÉVELOPPEMENT VOUS ACCOMPAGNENT



DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL
FINANCEMENT
COMMUNICATION
EXPORT
ATTRACTIVITÉ COMMERCIALE...

en partenariat avec



Chambres de Métiers
et de l'Artisanat

Essonne



Edito

Le développement économique est au centre de nos préoccupations et l'une de nos principales priorités.

Notre volonté est de faire de la Communauté d'Agglomération Val d'Yerres Val de Seine un véritable territoire d'accueil et de soutien des initiatives économiques. Nous souhaitons en effet que chaque entreprise de notre intercommunalité puisse trouver les éléments nécessaires à son développement et son épanouissement.

Ainsi, dans le cadre de la convention tripartite signée en novembre 2018 avec nos partenaires consulaires du département de l'Essonne (Chambre de Commerce et d'Industrie et Chambre de Métiers et de l'Artisanat), nous avons souhaité mettre en place, dès le début de l'année 2019, des ateliers de perfectionnement à destination de nos entrepreneurs.

Dans un environnement toujours plus concurrentiel et en constante mutation, l'objectif est de proposer gratuitement aux chefs d'entreprises de notre territoire des sessions d'informations sur des thématiques diverses et d'actualité : financement, développement commercial, numérique, export...

Il est primordial de pouvoir sensibiliser, informer et apporter des solutions concrètes à nos entrepreneurs, sur des problématiques qu'ils peuvent rencontrer au quotidien.

Vous trouverez dans cette plaquette la programmation 2019 de ces ateliers animés par des experts ainsi que les modalités d'inscription.

Soyez assurés de notre détermination à soutenir et développer le tissu économique en Val d'Yerres Val de Seine !

Georges Pujals

Vice-président
de la Communauté d'Agglomération
Val d'Yerres Val de Seine
en charge du Développement Economique,
de l'Emploi et de la Formation Professionnelle
Maire d'Épinay-sous-Sénart

les ateliers animés par des experts

FÉVRIER



CRÉER SA MICRO-ENTREPRISE

Mardi 19 février de 10h à 12h

- Connaître la réglementation applicable à la micro-entreprise
- Découvrir les évolutions de ce statut pour 2019, connaître les spécificités liées au régime de TVA et à la sécurité sociale des indépendants

MARS



CHOISIR SA FORME JURIDIQUE

Mardi 26 mars de 10h à 12h

- Connaître les spécificités des principales formes juridiques
- Savoir choisir la forme juridique adaptée compte tenu de son projet de création ou de reprise d'entreprise



L'EXPORT EN 10 ÉTAPES

Jeudi 28 mars de 14h à 17h

- Simplifier ses formalités douanières
- Maîtriser les risques liés à l'export et anticiper les opérations commerciales
- Développer son activité et gagner en compétitivité à l'international

AVRIL



ÉTUDE DE MARCHÉ ET DÉMARCHE COMMERCIALE

Mardi 9 avril de 10h à 12h

- Savoir construire son étude de marché
- Maîtriser les différentes composantes de l'étude de marché : l'offre, la demande, et l'environnement économique

JUIN



TROUVER LES FINANCEMENTS POUR VOTRE CROISSANCE

Jeudi 6 juin de 14h à 17h

- Savoir construire son étude de marché
- Mieux connaître les différents dispositifs de financement mobilisables (aides, subventions, prêts...)
- Trouver l'outil le plus pertinent pour financer le développement de son activité

JUIN



RÉSEAUX SOCIAUX : QUELS ENJEUX POUR LE COMMERCE DE PROXIMITÉ ?

Lundi 17 juin de 9h à 12h

- Mieux connaître les réseaux sociaux et leurs usages
- Choisir la bonne plateforme sociale pour son activité
- Définir une stratégie de communication sur les réseaux sociaux



KIT DE VISIBILITÉ SUR LE WEB

Mardi 25 juin de 10h à 12h

- Mieux connaître et comprendre les médias numériques
- Savoir exister, diffuser, se vendre et dialoguer sur internet (site web, référencement, réseaux sociaux, blog, boutique en ligne...)

SEPTEMBRE



OPTIMISER L'AMÉNAGEMENT DE SON COMMERCE POUR AMÉLIORER SON ATTRACTIVITÉ

Lundi 16 septembre de 9h à 12h

- Maîtriser les règles du merchandising pour aménager son point de vente
- Améliorer ses ventes grâce à un aménagement attractif et des outils percutants (publicité sur lieu de vente, scénarisation...)



COMMUNIQUER SUR SON ENTREPRISE : MODE D'EMPLOI

Mardi 17 septembre de 10h à 12h

- Définir son positionnement commercial
- Développer une stratégie de communication adaptée à la cible client

OCTOBRE



ÉLABORER SON BUSINESS PLAN

Mardi 15 octobre de 9h30 à 12h30

- Connaître les objectifs et enjeux du business plan
- Apprendre à construire son business plan
- Maîtriser les notions d'étude de marché, de prévisionnel financier, et de choix de la forme juridique



SE DÉVELOPPER COMMERCIALEMENT EN GAGNANT DE NOUVEAUX CLIENTS

Jeudi 24 octobre de 14h à 17h

- Organiser sa prospection commerciale et le ciblage de prospects
- Connaître les leviers d'actions permettant d'augmenter son chiffre d'affaires
- Favoriser la transformation de prospect à client

NOVEMBRE



10 ACTIONS À MENER SUR LES RÉSEAUX AVANT LES FÊTES

Mardi 12 novembre de 10h à 12h

- Définir un calendrier de publication adaptée aux périodes de fêtes
- Booster sa communication
- Mettre en place une offre commerciale attractive



SÉDUIRE GRÂCE À SA VITRINE

Lundi 25 novembre de 9h à 12h

- Mieux comprendre les comportements d'achats des consommateurs pour les attirer
- Maîtriser les codes de construction de la vitrine

DÉCEMBRE



METTRE EN PLACE UNE DÉMARCHE DE «CLICK & COLLECT»

Lundi 9 décembre de 9h à 12h

- Qu'est-ce que le «Click-and-Collect» ?
- Pourquoi mettre en place du «Click-and-Collect» dans son commerce ?
- Comment mettre en place une démarche de «Click-and-Collect» ?

ATELIERS GRATUITS UNIQUEMENT SUR RÉSERVATION AU 01 69 83 40 70



Pour participer à l'un de nos ateliers contactez-nous au 01 69 83 40 70

Pépinière d'entreprises du Val d'Yerres Val de Seine
6 rue des Deux Communes 91480 Quincy-sous-Sénart



Vous souhaitez être accompagné(e) dans le cadre du développement de votre entreprise ?

Contactez le service Développement Economique du Val d'Yerres Val de Seine qui vous guidera dans vos démarches (recherche de local, financement, mise en réseau, recrutement...)

☎ **01 69 83 40 70**

✉ **contact.pepinieredevyvs.fr**

Romain GOYAT

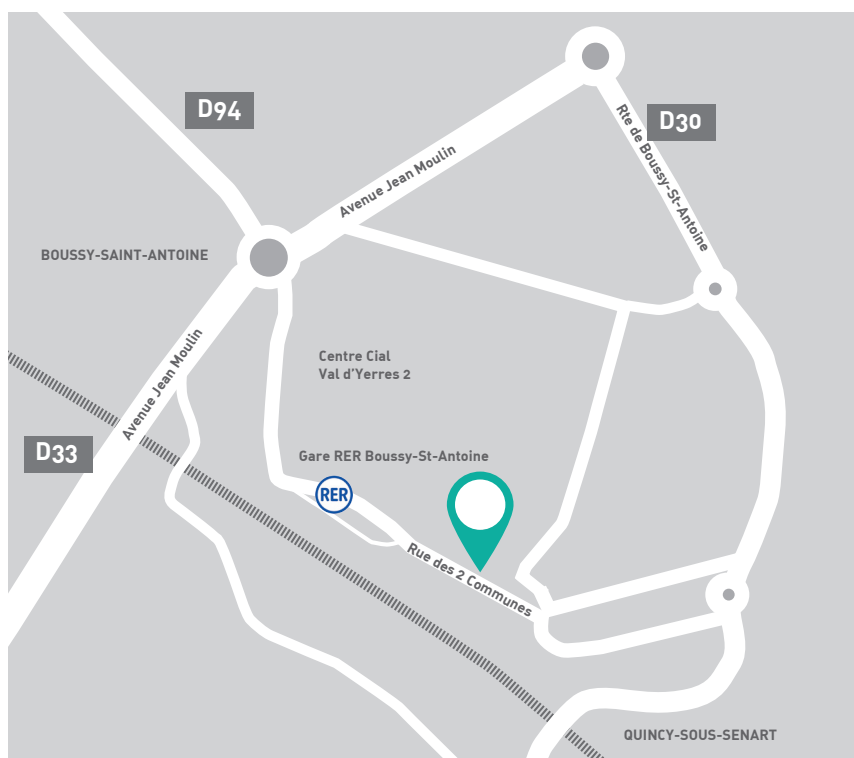
Directeur du Développement Economique

✉ **rgoyat@vyvs.fr**

Candice MAURY

Chargée de relation entreprises

✉ **cmaury@vyvs.fr**



accès

Bus

Lignes C1 – C2 – S et N134

RER

Ligne RER D – Station
Boussy-St-Antoine

Voiture

- RD 94
- RD 330
- N 104 (sortie Brunoy, Quincy-sous-Sénart, Tigery Bourg, Saint-Germain-lès-Corbeil) puis RD 33 - Rond-point Pierre Mendès-France

www.vyvs.fr